



“Coaching con PNL”

Objetivo: Solucionar en forma eficaz la necesidad de convertirse en coach en el entorno de competencia actual para enfrentar retos y desarrollar los talentos y potenciales personales y de equipo.

Dirigido a: A todos los interesados en el tema

- Definición de Coaching.
- El Coach y la actitud filosófica.
- Conductas, creencias, actitudes, limitaciones de un Coach.
- Diferencias entre un Coach, un gerente, un consultor, un consejero.
- Tipos de coaching.
- Como funciona el Coaching.
- Habilidades de un Coach.
- Programación Neurolingüística y Coaching.
- Posiciones perceptuales.
- Calibración.
- Rapport.
- Sentido de planificación.
- Como hacer un proyecto.
- Niveles lógicos: ideología y valores.
- Hábito de observar.
- Definición de metas.
- Plazos de ejecución, cálculo de recursos y estrategias para lograr objetivos.
- Modelos lingüísticos.

+52 55 84 53 65, 55 36 14 89 89

capacitacion@mefintax.com.mx

Cotiza vía WhatsApp: <https://bit.ly/2qVGP1x>



- Paquete verbal.
- Cómo plantear preguntas efectivas.
- Importancia y aplicación de metáforas.
- Creencias que conducen a la excelencia.
- Anclajes.
- Retroalimentación.
- Obstáculos para el Coaching.
- Descubriendo sabotajes y frenos al cambio.
- Como llevar a acabo una sesión de Coaching.
- Acuerdos, compromisos, responsabilidades y deberes.



+52 55 84 53 65, 55 36 14 89 89

capitacion@mefintax.com.mx

Cotiza vía WhatsApp: <https://bit.ly/2qVGP1x>

www.mefintax.com.mx